

質問 01. 今、取り組んでいるビジネスで上手くいっていることはなんですか？

- ・トレンドブログの実践で9月の実績が70万円
- ・BECメンバーの野崎さんとトレンドアフィリのコンサルを16名様に行っている
- ・8月にメルマガでリスト70で20万円の売り上げをあげた

質問 02. その上手くいっていることはどうして上手くいったのでしょうか？

- ・稼いでいる人にマンツーマンで教えてもらった。
- ・人との出逢い・師事する人を三浦孝偉さん1人に決めて、他を断捨離することで、あれもいい、これもいいと迷走することがなくなった。コンサルについては、BECに参加していることで三浦さんから新たなビジネスチャンスをいただいた。BECの仲間の野崎純子さんがいたので実現することができた。

質問 03. 今、上手くいっていることはどうすればもっと上手くいくのでしょうか？

これが今、悩んでいるところ。

- ・トレンドブログの専門的知識はより稼いでいる人に指導してもらう。
- ・Web知識に詳しい人とチームを組む
- ・マインド・最低限暮らしていけるようになりもういいかって思いが浮かぶところを、BECにいて自分はまだまだと基準値を上げる。

質問 04. 今、問題や課題になっていることは何ですか？

- ・成長率を評価してもらってBEC上半期のMVPに選んでもらったが、そのプレッシャーで思考停止状態になっていること。
- ・実践、メルマガ、ステップメール、ブログ、新しい挑戦が空回りしている。

質問 05. その問題や課題と思っていることは本当に問題ですか？

- ・第2のキャッシュポイントは必要
- ・過去にツイッターだけ、1アカウントだけでリスク分散が出来ていなかったことがある
- ・トレンドだけではリスクがあるので、第2のキャッシュポイントの構築は必要

質問 06. その問題や課題はどうなったら最高ですか？

- ・トレンドブログ 安定的に月収100万円以上
- ・メルマガ 読者を増やしつつ、毎日配信して心揺さぶるメールでファン化して、メルマガアフィリで報酬を得られるようになる
- ・近い読者をつくるためのステップメールを構築する。

質問 07. その問題はどうかすれば解決しますか？どうかすれば05→06になりますか？

- ・今、止まっているメルマガを1日1通配信する
- ・ステップメールを1日何時間と決めて、少しずつでも進めていく

質問 08. 07を達成するためにいつまでに何をしますか？

- ・10月9日が締め切りだったステップメール
1日3時間、1日1通+特典、3週間、11月12日までに完成させる。